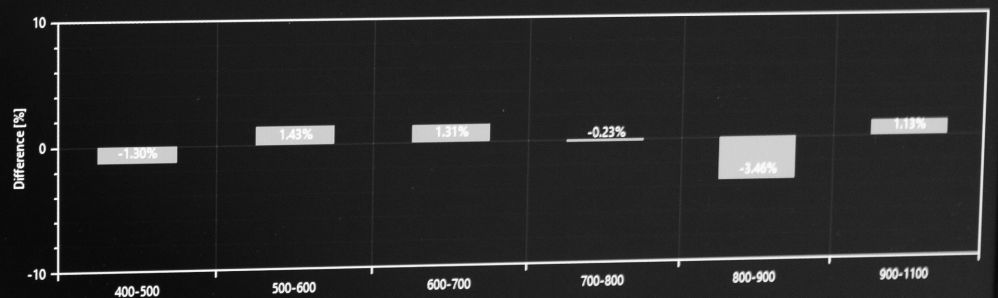


KUNDENREFERENZ



WAVELABS

Vom Garagenbetrieb zum Global Player – WAVELABS macht Solarmesstechnik greifbar



Export Spectrum Save Measurement

Comment:

☐ Repeat Recipe

Pause Time 500 ms

Start Recipe

AM1.5G

Lot:

DELL

“Das conesprit Demosystem ist top! Zusammen mit den Schulungsunterlagen und dem persönlichen Support ein idealer Mix für einen erfolgreichen Start mit SAP Business One Cloud.”

Katharina Kuschel, Leiterin Strategischer Einkauf/Lieferantenmanagement



Wie Visionen wahr werden - die Anfänge

Als WAVELABS 2011 von Torsten Brammer, Jörn Suthues und Thankmar Wagner gegründet wurde, träumten diese davon, mit ihren technischen Innovationen die Entwicklung der Photovoltaik-Industrie voranzutreiben. Damals steckten sie all ihr Wissen und ihre Motivation in die Entwicklung ihres ersten Solarsimulators, den SINUS-220. Der erste Verkauf eines einzigen Messgerätes im Jahr 2013 war für das damalige Start-up monumental!

Die WAVELABS Solar Metrology Systems GmbH produziert und vertreibt LED-Solarsimulatoren für verschiedene Einrichtungen in der Forschung und Entwicklung, Produktion und für die Zertifizierung von Photovoltaik. Damit hat sich WAVELABS in weniger als einem Jahrzehnt zu einem der etabliertesten Namen in der Solarmesstechnik entwickelt. Mittlerweile werden rund 30% aller in einem Jahr produzierten Solarzellen von Solarsimulatoren von WAVELABS vermessen.

«Die Zusammenarbeit mit conesprit ist vorbildlich. Unsere Ansprechpartnerin Frau Douverne zeichnet sich insbesondere durch ihre hohe Lösungsorientiertheit aus. Weiter so!»

«Das conesprit Demosystem ist top! Zusammen mit den Schulungsunterlagen und dem persönlichen Support ein idealer Mix für einen erfolgreichen Start mit SAP Business One Cloud.»

Viele große PV-Hersteller vertrauen heute ihre Produktion und Forschung den WAVELABS-Flashern an.

WAVELABS wächst – auch über sich hinaus

Die Zentrale befindet sich in Leipzig. Weitere Niederlassungen und ein weltweites Partnernetzwerk bieten die Möglichkeit, dezentral die Kompetenzfelder zu bündeln und Kunden international zügig beliefern zu können. Trotz oder vielleicht gerade aufgrund des rasanten Wachstums arbeitete man bis vor Einführung von SAP Business One primär mit Microsoft Office. Belege wurden in Microsoft Word geschrieben und diverse Listen in Microsoft Excel erstellt und verwaltet. Doch nach rund zehn Jahren Unternehmenswachstum, ließ diese Vorgehensweise keine weitere Skalierbarkeit zu: Prozesse und Produktionsplanung waren zeitaufwendig und pflegeintensiv. Die Stammdaten mussten mehrfach eingegeben werden. Die Bestände waren oft intransparent und die Seriennummernverfolgung unübersichtlich und extrem zeitaufwändig.



Die Einführung des ERP-Systems erfolgte ausschließlich über Video-Telefonie, Online-Workshops und -schulungen. Zudem griff das WAVELABS Team auf die umfangreichen und detaillierten Schulungsunterlagen der conesprit zurück.



SAP Business One Cloud – die Weichen zu weiterem Erfolg

Die Geschäftsführung sowie die Projektleiterin Katharina Kuschel, ihres Zeichens Leiterin Strategischer Einkauf/Lieferantenmanagement, beschlossen die Einführung eines ERP-Systems. Nach einem intensiven Wettbewerbsvergleich entschied sich das Unternehmen für die Lösung SAP Business One Cloud.



Über das Internet wurde man auf conesprit aufmerksam. Insbesondere die Möglichkeit, SAP Business One 30 Tage kostenfrei im Demosystem zu testen, überzeugte WAVELABS von dem IT Beratungshaus aus Backnang, bei Stuttgart. „Von Anfang an hatten wir bei conesprit ein gutes Gefühl.“, so Kuschel auf die Frage hin, warum die Entscheidung für den Implementierungspartner auf die conesprit GmbH fiel. Weiter führt sie fort: „Die Mischung aus hoher fachlicher Expertise und verbindlicher Serviceorientierung, überzeugte direkt.“

Bei der Konfiguration des Produkktivsystems konnte hauptsächlich auf Standardprozesse von SAP Business One zurückgegriffen werden.

Komplexität reduziert – Effizienz erhöht

Mittlerweile können die mehrstufigen Produktionsprozesse leicht geplant werden und verlieren so deutlich an Komplexität. Sobald der WAVELABS-Vertrieb eine neue Kundenbestellung in SAP Business One anlegt, werden die Informationen für die Kollegen in der Produktion hinterlegt und jeder, der Zugriff auf das SAP-System hat, kann in Echtzeit auf die Stamm- und Belegdaten zugreifen.

Auch erkennt SAP Business One durch die Auflösung mehrstufiger Stücklisten, welche Produktionsaufträge in welcher Reihenfolge durchgeführt werden müssen, um den angefragten Artikel ausliefern zu können. Der Dispositionsassistent deckt auf, welche Komponenten bestellt werden müssen, damit die Produktionsaufträge fristgerecht durchgeführt werden können.

«SAP Business One Cloud ist für unsere Bedürfnisse perfekt – das System ist nicht überladen mit Features, die wir nicht benötigen und doch sind alle elementaren Prozessabläufe vorhanden.»

«SAP Business One Cloud hat sich an unsere Prozesse angepasst – wir mussten nicht unsere Prozesse an das System anpassen.»

Bestände auf einen Blick – Menge und Wert jederzeit abrufbar

Das Team von WAVELABS kann heute jederzeit die Bestände ermitteln – Menge und Wert sind jederzeit abrufbar. Zudem ist bekannt, wie hoch der Lagerwert ist. Die Artikelstammdaten wurden kategorisiert. Basierend auf einem erforderlichen Mindestbestand, erfolgt die Disponierung einiger Artikel, andere Artikel werden nach Bedarf über den Dispositionsassistenten beim Lieferanten bestellt. Auch die Informationen, um welche Seriennummern es sich bei den einzelnen Komponenten im Zuge des Produktionsprozesses handelt, kann heute auf Knopfdruck bis in die unterste Baugruppe ermittelt werden. Die s To geraceabilty auf Knopfdruck lässt die Effizienz auf ein Maximum steigen. Der conesprit Standardlieferschein wurde um diese Information erweitert, so dass auch jeder Kunde einsehen kann, welche Komponentenseriennummern sich in seinem gekauften LED-Solarsimulator befinden.

Professionalisiert – keine Anforderung ist zu hoch

Das Team von WAVELABS greift auf die conesprit Standardbelege zurück. Diese wurden im Vorfeld für das WAVELABS Team so angepasst, dass sie je nach Situation automatisch die passenden unternehmensindividuellen Textbausteine



und Informationen beinhalten und parallel einen hohen Wiedererkennungswert besitzen. Die kontinuierliche Darstellung des Corporate Designs ist gewährleistet.

Die Zeit zur Erstellung von Verkaufsbelegen wurde durch die Implementierung von SAP



Business One dadurch stark verkürzt und professionalisiert. Supply Chain Spezialistin Sandra Seidel schwärmt: „Die

Erstellung der Belege durch SAP Business One macht jetzt richtig Spaß. Auch optisch haben wir nur Mehrwerte generiert und haben alle Anforderungen umgesetzt bekommen. Klasse, weiter so!“

Weiter auf Erfolgskurs – WAVELABS Mission

WAVELABS möchte dazu beitragen, dass die Welt irgendwann von 100% erneuerbarer Energie versorgt wird. „Das Kerngeschäft der WAVELABS stellt ein wichtiges zukünftiges Fundament dar, um Nachhaltigkeit aktiv leben zu können. Wir sind sehr stolz, dass wir mit einem so erfolgreichen Global Player zusammenarbeiten können und freuen uns, sie weiter auf ihrem Erfolgskurs IT-seitig unterstützen zu dürfen.“, so Roman Douverne, Geschäftsführer der conesprit GmbH.

Jetzt testen Ihr Demosystem in 3 Minuten einrichten



Verschaffen Sie sich ein eigenes Bild!

SAP Business One Demosystem
30 Tage unverbindlich und kostenlos testen
www.business-one.cloud

Haftungsausschluss

Die Informationen in dieser Publikation wurden aus Daten erarbeitet, von deren Richtigkeit ausgegangen wurde; wir übernehmen jedoch weder Haftung noch eine Garantie für die Richtigkeit und Vollständigkeit der Informationen.

Obwohl wir diese Publikation mit Sorgfalt erstellt haben, ist nicht auszuschließen, dass sie unvollständig ist oder Fehler enthält. Der Herausgeber, dessen Geschäftsführer, leitende Angestellte oder Mitarbeiter haften deshalb nicht für die Richtigkeit und Vollständigkeit der Informationen. Etwaige Unrichtigkeiten oder Unvollständigkeiten der Informationen begründen keine Haftung, weder für unmittelbare noch für mittelbare Schäden.

conesprit GmbH

Hans-Gaugler-Weg 14
71522 Backnang
conesprit.de
business-one-consulting.com

Ansprechpartner

Roman Douverne
- Geschäftsführer -
Email: roman.douverne@conesprit.de
Tel.: +49 7191 18 70 190